

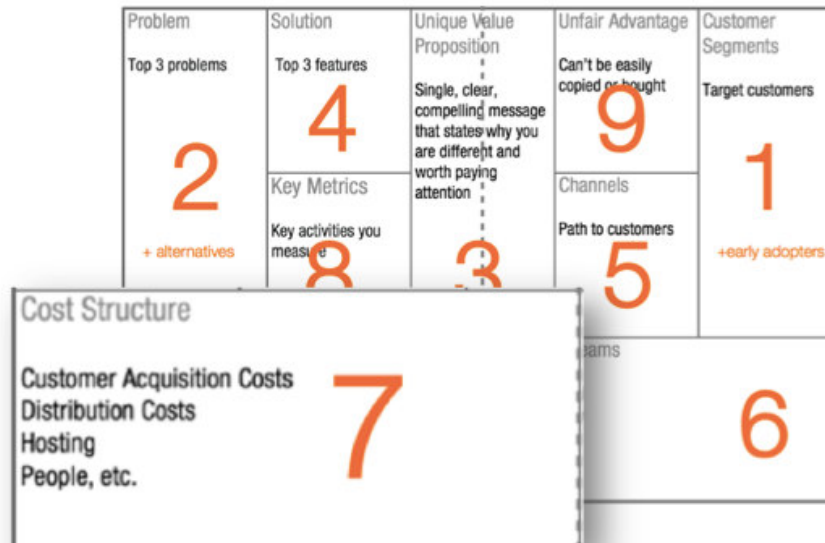


ESTRUCTURA DE COSTOS

les Can Puig
Innovació i empenedoria

Costos

Estructura de costos



El **revers dels ingressos**, en hem de recollir tots aquells elements que ens costen* diners, i que a la pràctica indiquen la **despesa aproximada** que tindrem **mensualment** possible.

*No hem de confondre costos amb inversió inicial. Costos=despeses



Factors dels Costos

Factors dels costos

Els costos poden estar guiats per **diferents factors**:

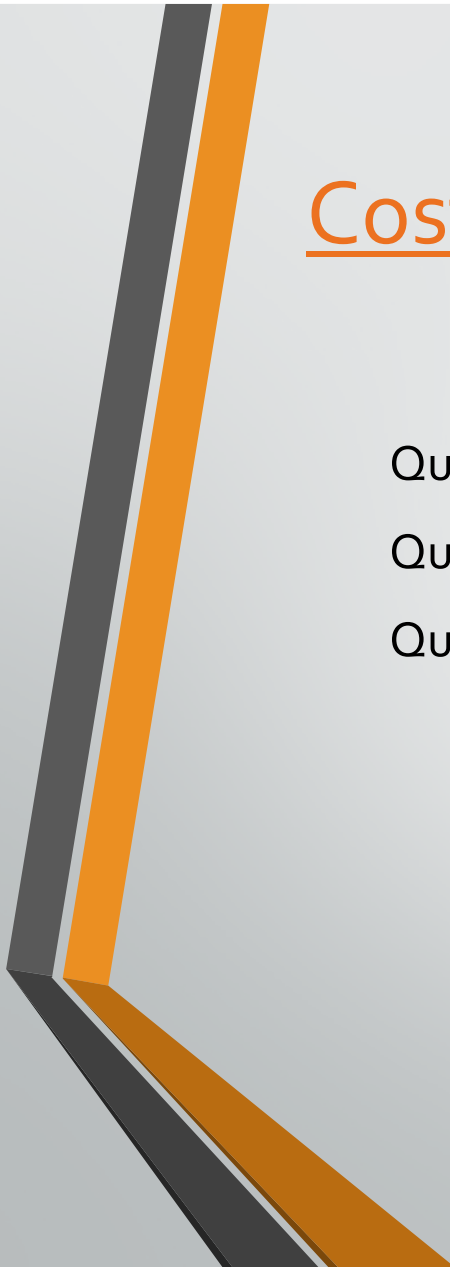
Cost: minimització de costos en la mesura possible.

Valor: propostes de valor premium que se centrin en generar el màxim valor possible per al client.

Costos fixos: costos independents al volum de negoci.

Costos variables: costos proporcionals al volum de negoci.

Economies d'escala: creixements exponencials dels ingressos reduint el cost per producte a major volum.



Costos

Quins són els costos més importants en el nostre model de negoci?

Quins recursos clau són els més costosos?

Quines activitats clau són els més costoses?

Costos

Estructura de costos

En aquest cas es tracta de modelar l'estructura de costos de l'empresa, habitualment apalancada en les activitats i recursos descrits en els punts anteriors. Es tracta de conèixer i optimitzar costos fixos, variables per intentar dissenyar un model de negoci escalable ... sens dubte una de les àrees on més es pot innovar.

Especifiqueu quins serán els costos que tindrà el vostre negoci. Recordeu que heu de saber distinguir entre el que és una inversió inicial i les despeses.